

Credit Consulting Service

《与信・債権管理コンサルティングサービスのご紹介》

潜在化しているリスクを炙りだして整理し、お客様の目線に立ったきめ細かなコンサルティングサービスをご提供します。

※ 本サービスは、当社提携先の三井物産クレジットコンサルティング株式会社より提供いたします。

与信・債権管理コンサルティングサービスのメリット

- ◇ 貴社が抱える売掛金の貸倒れリスクを数値で可視化。
- ◇ 貴社の業種・事業モデルを考慮のうえ、貴社の与信管理における課題点を把握。
- ◇ 三井物産が培った豊富な与信管理ノウハウを活用し、効率的かつ効果的な与信管理ルールをご提案。

このようなお悩みがある企業の皆様にお勧めします。

ベテラン経理部長の勘や感覚で判断

40年の経験が、「この会社は危ない」と言っている…



データや根拠に基づかない、個人的な与信管理がしばしば行われています。

わからないときはとりあえず保守的に

考えるのや～めた



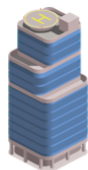
機会とリスクを最適化するのが与信管理。リスク回避だけが目的ではありません。

部門ごとに与信して全社的にデータが非統一



同じ取引先の与信情報が共有されないと、いつの間にか、許容量を超える限度額に…

上場企業を無条件に信用



有名企業だし、大丈夫でしょ



大企業だから財務状況が健全だとは限りません。すべての企業にリスクはあります。

今まで貸し倒れがなく今後も大丈夫



大船に乗ったつもりで行こう！

世界経済は大きく転換し、従来の常識が通じなくなります。今こそ適切な与信管理を。

与信・債権管理コンサルティングサービスの流れ

1. 現状診断 / 課題抽出

- 秘密保持契約を締結後、貴社与信管理業務に関わる規程・細則等を共有いただき、また関係者に対するインタビューを通して貴社の与信管理業務の現状を把握します。
- 把握した現状と貴社の求める理想像を照らし合わせ、現行体制における課題/懸念点を抽出いたします。

2. 実行

- 抽出した課題について解決策を提示します。その際には、貴社との意見交換を大事にし、紋切り型の汎用的なご提案にはいたしません。
- 定例会議を設け、プロジェクトの進捗報告を実施します。

3. アフターフォロー

- 与信管理規程の整備だけでは与信管理体制の整備は十分とは言えません。整理した与信管理に関するポリシーを実際の与信管理業務に落とし込み、現場に浸透させるまで支援いたします。
- 弊社が提供する与信管理ツールや債権保全策、与信管理に関する教育・研修など、お客様のご要望に応じて日常的な与信管理業務の遂行までご支援いたします。

➤ Contact Us

詳細な内容については、以下よりお問合せ・資料請求をお願いいたします。

[Click here](#)